

由于面临本地设备短缺问题, Punj Lloyd公司开始参加利氏兄弟在世界各地举行的拍卖会。

“设备选择余地大、拍卖节奏快、 整个过程非常公平和高效。”

Punj Lloyd有限公司总部位于新德里, 是印度第二大工程建设公司, 公司业务遍及亚洲、中东、东欧和非洲。作为Punj Lloyd的工厂设备部总裁, Sandeep Garg负责公司全球业务的设备保障工作——这意味着每年负责购买数百万美元的设备。在Sandeep 17年的Punj Lloyd工作经历中, 公司主要通过两种渠道购置设备: 制造商和经销商。

Sandeep解释说: “印度的二手设备市场不成熟, 由于建筑和基础设施行业非常兴旺, 大家都不会出售手中的设备——因为他们要用, 从而使得在印度非常困难找到质量好的二手设备。”

Sandeep过去一直习惯于从印度以外的地方购买二手设备, 但是直到2003年才第一次参加利氏兄弟举行的工业设备拍卖会。

Sandeep说: “我以前从未考虑过通过拍卖会购买设备, 开始我以观察员的身份参加了几场利氏兄弟拍卖会, 因为我想了解竞拍流程, 搞清楚操作是否透明化, 是否存在虚假竞拍现象, 我想搞清楚其市场环境的真实性, 其价格是否由合法竞拍者设定。只有在这些问题搞清楚之后我才会登记参加竞拍。”

Sandeep的第一次竞拍是2003年在迪拜举行的利氏兄弟拍卖会上, 从此之后, Sandeep已在世界各地举行的利氏兄弟拍卖会上购买了数百万美元的设备。他现在每年都要参加三到四场拍卖会, 主要在中东和欧洲。是什么让他成为回头客?

是竞拍和购买流程的公平性, 是因为他知道自己会找到自己所需要的设备——并可马上使用。

他说: “利氏兄弟拍卖会令人叫绝, 设备选择余地大、拍卖节奏快、整个过程非常公平和高效。我知道拍卖会上会出售什么设备, 拍卖前可以检查设备状况, 如果我竞拍成功, 可马上得到设备, 这对于像Punj Lloyd这样的建筑公司而言至关重要。如果利氏兄弟有我所需的设备, 我当然会通过他们而不是通过经销商或另外一家拍卖公司购买设备。”

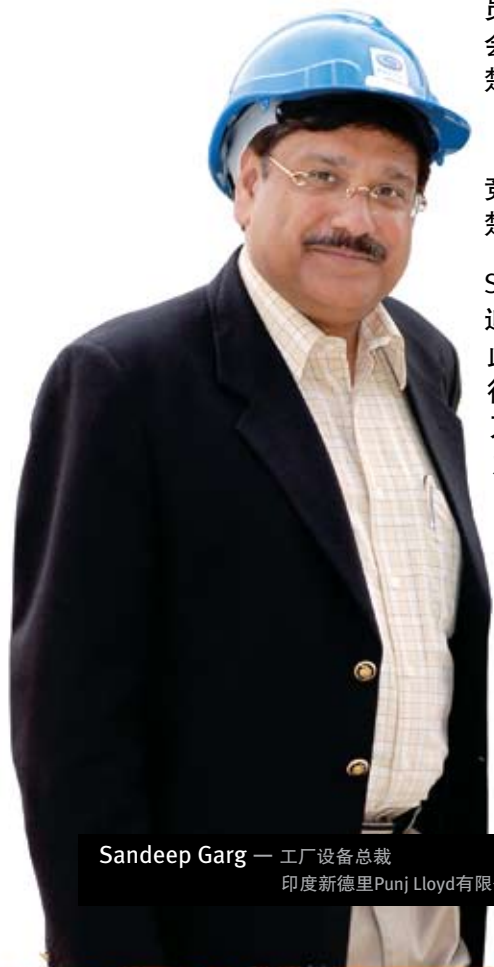
尽管Sandeep乐意不远千里的参加利氏兄弟无底价拍卖会, 但是对于利氏兄弟公司在印度建立了自己的第一家办事处——目标是在不久的将来在印度举行自己的第一场拍卖会——仍然感到非常高兴。

Sandeep说: “印度的建筑行业增长速度非常快, 对质量好的二手设备需要非常大, 印度需要像利氏兄弟公司这样的服务。”

现在就给我们打电话了解在利氏兄弟拍卖行买卖
设备是多么的简单! +86.10.5869.4061

www.rbauction.com/china

连接中国与全球工程机械市场的桥梁



Sandeep Garg — 工厂设备总裁
印度新德里Punj Lloyd有限公司

rb 利氏兄弟拍卖行
RITCHIE BROS. AUCTIONEERS

50
YEARS